



Monter son business plan

Un accompagnement pour construire et mener à bien son projet entrepreneurial

Avantages de la formation

Une **formation complète** qui aborde l'ensemble des thématiques de la création d'entreprise.

Des **échanges individuels** dont vous définissez le rythme et la durée avec un conseiller-formateur expérimenté en entrepreneuriat.

Et repartez avec votre business plan !

Objectifs de la formation

Analyser les conditions de viabilité et de réalisation de votre projet de création / reprise d'entreprise.

Formaliser le business plan et le prévisionnel financier de votre entreprise.

Conditions d'admission

Entretien préalable pour vérification des prérequis.

€ Tarif

935 €



Public

Toute personne, quel que soit son niveau ou statut préalable, porteuse d'un projet de création ou de reprise d'entreprise.

Prérequis

Avoir un projet de création / reprise d'entreprise.

Durée de la formation

Forfait accompagnement
(11h maximum)



Dates et lieux de la formation

Entrées et sorties permanentes.

Délai d'accès : 15 jours maximum après entretien préalable de vérification des prérequis.

- NEVERS : 47 bis rue Henri Bouquillard
- AUXERRE : 26 rue du Clos
- COSNE/LOIRE : 2 rue des Minotiers
- DECIZE : 3 place Général Hanoteau
- LUZY : 3 avenue Hoche
- CHÂTEAU-CHINON : place François Mitterrand
- LORMES : 1 place François Mitterrand
- CLAMECY : 10 rue de Druyes
- SENS : 6 rue Henri Sanglier
- JOIGNY : 1 place Cassini
- AVALLON : 12 place Vauban
- CHARNY-OREE DE PUISAYE : 3 route de Prunoy

Monter son business plan

PROGRAMME

Étude de marché :

- Définir l'offre et son positionnement, étude de la concurrence, clientèle et prescripteurs.
- Evaluer le chiffre d'affaires prévisionnel.

Définir la stratégie marketing, commerciale et de communication de la future entreprise

Valider la rentabilité et les besoins de financement :

- Compte de résultat prévisionnel.
- Plan de financement.

Renforcer vos points forts :

- Apprendre à communiquer et convaincre.
- Concevoir votre business plan.
- Structurer son pitch commercial.

Mesurer les impacts du statut juridique, fiscal et social sur la vie de l'entreprise et du dirigeant(e)

- Identifier les partenariats à mobiliser autour du projet.
- Connaître les formalités administratives et juridiques à effectuer pour créer.

Construire son business plan.

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES ET OUTILS

- Accompagnement individuel
- Apport théorique
- Appui documentaire
- Méthodologie d'enquête et de prospection terrain
- Analyse des résultats et diagnostic
- Appui à la rédaction du business plan
- Travail en intersession
- Accès à notre plateforme numérique «Mon bureau virtuel» et à toutes ses ressources
- Livrables thématiques

MODALITÉS D'ÉVALUATION / VALIDATION DES ACQUIS

Évaluation formative sous forme d'entretien avec le formateur.
Formalisation / production de livrables.

Attestation des acquis.

Équipe pédagogique

BGE Nièvre Yonne mobilise une équipe pédagogique pluridisciplinaire composée de formateurs conseillers et de professionnels du secteur tout au long de votre parcours. Nous veillons à rester au plus près des réalités métiers et des secteurs professionnels.

Accessibilité

L'accessibilité aux personnes en situation de handicap est prévue pour cette formation. Le premier contact avec BGE permettra de recueillir les besoins d'adaptation. Notre **référént handicap** est à votre écoute au **03 86 59 81 00**.

Dès votre premier contact avec nous, n'hésitez pas à nous faire part de vos questions si vous êtes dans une situation qui nécessiterait une adaptation de la formation par rapport à votre situation de handicap.



Evaluation de la qualité de la formation à la fin de la session.

Pour en savoir plus, contactez-nous ! BGE Nièvre Yonne

☎ 03 86 59 81 00

✉ contact@bge-nievreyonne.fr

